

UNSER SAP TRANSFORMATION ABO

# CONVERSION/4

Wechsel auf SAP S/4HANA, Optimierung Ihrer Geschäftsprozesse,  
Cloud-Infrastruktur und kontinuierliche Innovation:  
Ein Paket, alles drin für Ihren Business-Erfolg.



# IHR UMSTIEG AUF SAP S/4HANA

---

Denken Sie Ihr SAP neu!

Der Umstieg zu SAP S/4HANA steht Ihnen noch bevor?

Dann müssen Sie „SAP“ ohnehin neu denken.

Wir haben für Sie vorausgedacht:

# CONVERSION/4

DAS SAP TRANSFORMATION ABO

Zu einem **festen Monatspreis** erhalten Sie die **4 zentralen Bausteine** rund um Ihr SAP S/4HANA:

1

**Conversion von SAP ERP 6.0  
nach SAP S/4HANA**  
(powered by SNP Bluefield™)

2

**Transformation Ihrer  
Geschäftsprozesse auf  
SAP S/4HANA (optional)**

3

**SAP S/4HANA aus der Cloud**

4

**Kontinuierliche Innovation wie  
z. B. Lifecycle Management**  
(powered by SNP Bluefield™)

**IM MONATSABO ZUM FESTPREIS.  
ALLES DRIN AUSSER LIZENZEN.**

# ES GIBT VIELE **GUTE GRÜNDE** **FÜR DEN UMSTIEG** AUF SAP S/4HANA:

---



## **INVESTITION DORT, WO ES SICH LOHNT**

Das Wartungsende 2027 ist gesetzt. Investieren Sie nicht mehr in Ihr bestehendes und bald veraltetes SAP-System, sondern am besten gleich in SAP S/4HANA.



## **LÜCKE SCHLIESSEN**

SAP setzt Innovationen fast ausschließlich nur noch in SAP S/4HANA um. Lassen Sie den Abstand zum aktuellen Stand nicht zu groß werden.



## **RESSOURCEN SICHERN**

Der Umstieg auf SAP S/4HANA betrifft alle SAP-Anwenderunternehmen. Ab 2021/2022 wird ein weiter zunehmender Engpass bei SAP-Experten und -Beratern prognostiziert.



## **DAS WICHTIGSTE – BUSINESSVORTEILE JETZT SCHON NUTZEN**

SAP S/4HANA ist der digitale Kern Ihres Unternehmens. Nutzen Sie die Potenziale von SAP S/4HANA, um Ihr Business im digitalen Zeitalter weiterhin erfolgreich zu machen.

ABER SIE STELLEN SICH  
BESTIMMT NOCH  
**DIE EIN ODER ANDERE  
FRAGE:**

- ?? Wie stemme ich den **Conversion-Aufwand** (Eigenentwicklungen, Schnittstellen, Stammdatenmapping ...)?
- ?? Wie setze ich die **Potenziale**, die SAP S/4HANA bietet, für mein Business um – also **in meiner Prozesslandschaft?**
- ?? Wie muss ich mein RZ für SAP S/4HANA umbauen? Wie ist das richtige Sizing, und **was kostet das?**
- ?? Wie bekommt mein IT-Team das **Know-how für Betrieb & Support** von SAP S/4HANA?

# UNSERE ANTWORT: **CONVERSION/4**

---

Das **SAP TRANSFORMATION ABO** ist unser innovatives Modell für alle Unternehmen, die auf SAP S/4HANA umsteigen und von den Vorteilen profitieren wollen, die SAP S/4HANA mit sich bringt. Es enthält vier zentrale Bausteine, um den Umstieg schnell und unkompliziert schaffen und SAP S/4HANA nutzenbringend im Unternehmen einsetzen zu können. Die Abo-Laufzeit beträgt drei oder fünf Jahre.

**Alles drin. Außer Lizenzen. Und zwar zum festen monatlichen Preis – abhängig von Systemgröße und Userzahl.**

---

## **SAP S/4HANA CONVERSION**

powered by SNP Bluefield™

Schnelle und kostengünstige Conversion auf SAP S/4HANA mit minimaler Downtime, durch die Nutzung der SNP-Tools und hohen Automatisierungsgrad (Conversion Factory).

---

## **SAP S/4HANA AUS DER CLOUD**

Wir stellen Ihr SAP S/4HANA System as a Service für Sie bereit – inklusive Infrastruktur, Betrieb, Support und Upgrades: Entweder im BYOL-Modell (Bring Your Own Licence) unter Verwendung Ihrer bestehenden Lizenzen. Oder als Neulizenzierung innerhalb von RISE WITH SAP.



---

## TRANSFORMATION GESCHÄFTSPROZESSE

Möchten Sie die Möglichkeiten von SAP S/4HANA für Ihre Geschäftsprozesse nutzen? Sie entscheiden, ob und in welchem Umfang. Wir setzen um – von der Analyse bis zur Implementierung.

---

## KONTINUIERLICHE INNOVATION

powered by SNP Bluefield™

Auch nach der SAP S/4HANA Conversion halten wir Ihr SAP und Ihre Prozesse auf dem aktuellen Stand, etwa durch definierte Release-Upgrades während der Abo-Laufzeit.

A blurred photograph of a museum exhibit. On the left, there is a technical diagram with a yellow background and black lines, featuring a circled 'X' and a circled 'V'. In the center, two large, dark, stylized letters 'EE' are mounted on a wall. A series of arrows, alternating between yellow and black, point from left to right across the 'EE' letters. On the right, the back of a person's head and shoulder is visible. The overall scene is dimly lit, with a greyish-blue background.

# **DIE 4 BAUSTEINE IM DETAIL**

---





## SAP S/4HANA CONVERSION

powered by SNP Bluefield™

Die Conversion Ihres bestehenden Systems nach SAP S/4HANA erfolgt zu Beginn der Abo-Laufzeit und nimmt ca. 6 Monate in Anspruch. Sicherlich kennen Sie die klassischen Conversion-Ansätze: Brownfield (1:1 Conversion mit Übernahme aller Daten; keine Veränderung bei den Geschäftsprozessen), SNP Bluefield™ (Conversion mit der Möglichkeit, selektive Daten in Zeitscheiben zu übernehmen und ausgewählte Prozesse zu transformieren) und Greenfield (Neuimplementierung und somit Übernahme des SAP Standards). Wir können durch eine Partnervereinbarung mit SNP alle Ansätze toolgestützt und damit für Sie besonders aufwandsarm durchführen.

### IHRE VORTEILE:

- keine Vorprojekte notwendig, dadurch weniger I-Tests und kürzere Laufzeit
- Minimale Downtime
- kein vorheriges EHP Upgrade notwendig
- Custom Code Check inklusive
- Business Partner Umstellung inklusive
- weitere Optionen: Einführung des neuen Hauptbuchs, Wechsel Kontenplan, Belegsplit, Merge Kostenrechnungskreis
- selektive Datenübernahme möglich (Daten aus ausgewählten Perioden oder Bereichen)
- Gemeinsam aufgebaute Conversion Factory von All for One und SNP garantiert erfolgreiche Durchführung.



## TRANSFORMATION GESCHÄFTSPROZESSE

Sind Sie mit Ihren Geschäftsprozessen im Moment zufrieden? Oder möchten Sie die Potenziale von SAP S/4HANA für Ihre Prozesse nutzen? Sie entscheiden, ob und in welchem Umfang Sie während der Abo-Laufzeit Ihre Prozesse transformieren wollen.

Sie wählen die Zielsetzung(en): Standardisierung (Best/Right Practice), Harmonisierung (über Ihre Organisationseinheiten), Optimierung (etwa durch neue Funktionalitäten).

Sie wählen, wie viele und welche End-to-end-Prozesse Sie standardisieren wollen, beispielsweise Record-to-Report, Plan-to-Product, Order-to-Cash, Make-to-Stock, Make-to-Order, Hire-to-Retire etc. Sie profitieren von unserer herausragenden Branchenexpertise und unserer darauf basierenden Geschäftsprozess-Bibliothek.

Bei der Harmonisierung geht es um die Vereinheitlichung, beispielsweise von Finanzprozessen aus mehreren Buchungskreisen, von Prozessen aus mehreren Standorten, oder um die Zusammenführung von Kostenrechnungskreisen.

Unsere Optimierungsangebote zielen auf die strategische Ebene (z. B. Digitalisierungsstrategie), auf die Fachbereichsebene (z. B. Einführung des neuen eWM oder einer übergreifenden Planung mit IBP) oder auf die organisatorische Ebene (z. B. Change Management, GPO Organisation).



## SAP S/4HANA AUS DER CLOUD

Nutzen Sie Ihr S/4HANA as a Service in verschiedenen Bereitstellungsmodellen, beispielsweise als Neulizenzierung innerhalb von RISE WITH SAP oder in einem Bereitstellungsmodell mit Ihren bestehenden SAP-Lizenzen.

### **Ihre Vorteile:**

- keine Investitionen in spezielle Hardware und Infrastruktur notwendig
- professioneller Betrieb für 3-stufige SAP-Landschaft mit fest definierten Service Levels
- Ihr IT-Team wird entlastet und braucht nicht durch neue Fachleute ergänzt bzw. aufwändig für Betrieb und Support von SAP S/4HANA geschult zu werden.
- SAP S/4HANA Lifecycle Service mit Release-Upgrades (abhängig vom gewählten Abo-Paket)
- SAP Application Service auf Kontingentbasis erhältlich
- Dreistufiges SAP S/4HANA System für die technische Conversion, Entwicklung, Qualitätssicherung und Produktivbetrieb

### **Vorteile von BYOL (Bring Your Own Licence):**


- Sie können bereits existierende SAP-Lizenzen einbringen
- Bereitstellung auf Microsoft Azure oder unserer Private Cloud aus Deutschland
- Höchstes Sicherheitsniveau und leistungsfähige sowie skalierbare Infrastruktur
- Einfache Verbindung mit Ihren bestehenden Services bei Azure, AWS und SAP durch unsere enthaltenen Cloud Integration Services
- Integration Ihrer Office365 Informationen und Maschinendaten in SAP Prozesse durch Productivity X und den IIOT Connector der All for One Group



## VORTEILE DER ALL FOR ONE GROUP

---

### Schneller und sicherer Umstieg:

- Implementierungsprojekt „in time, in quality, in budget“ mit der Erfahrung aus > 1.000 SAP-Einführungen
  - Geschäftsprozess-Bibliothek mit vorkonfigurierten Prozessen (> 600 Items) und Add-Ons für Ihre Branche global verfügbar
  - Geschäftsprozess-Transformation end-to-end (auch über SAP S/4HANA und RISE hinaus)
  - Dienstleistung über Ihre SAP-Systeme hinaus
  - Betrieb & Support all Ihrer Systeme (SAP und Non-SAP)
  - Plattform bzw. Infrastruktur-Anbieter frei wählbar
  - Management & Orchestrierung Ihrer gesamten IT-Landschaft (Hybrid- bzw. Multi-Cloud)
  - Sicherer Move to Cloud: Noch nie eine Rückabwicklung bei > 2.500 System-Transitions
  - Immer up to date
  - Customer Care & Advisory Services
  - Business Process Monitoring & Update
  - Application Services & Support
- 





## **KONTINUIERLICHE INNOVATION**

powered by SNP Bluefield™

Die initiale Conversion nach SAP S/4HANA ist sicherlich ein großer Innovationsschritt. Mit Conversion/4 profitieren Sie aber über die gesamte Abo-Laufzeit von kontinuierlichen Weiterentwicklungen:

Unser SAP S/4HANA Lifecycle Service beinhaltet die technische Durchführung des durch SAP empfohlenen Release-Upgrades. Je nach Abo-Paket sind bis zu 2 Release-Upgrades innerhalb von 5 Jahren inklusive.

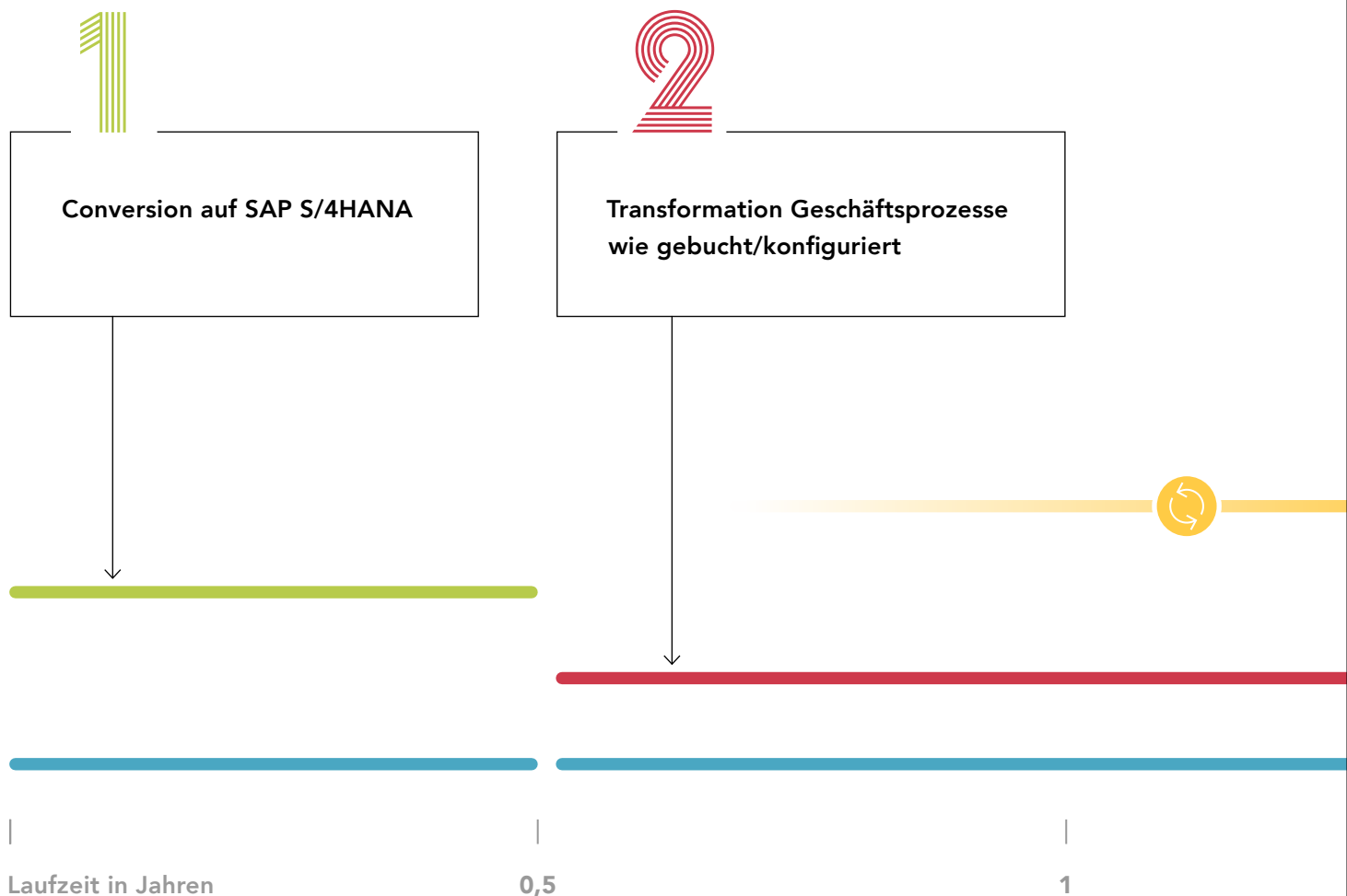
Durch die Nutzung des SNP Bluefield™-Ansatzes können wir sowohl die initiale Conversion nach SAP S/4HANA als auch die späteren Release-Upgrades mit minimaler Downtime und mit geringstmöglichem Aufwand für Sie durchführen.

Sie erhalten je nach Abo-Paket laufende Optimierungen Ihrer Geschäftsprozesse, bis hin zur Schulung Ihrer Key User. Aktuelle technische Neuerungen fließen ebenso ständig ein, wie unsere Expertise aus vielen vergleichbaren oder auch branchenfremden Unternehmen, die sich durch Exzellenz im jeweiligen End-to-end-Prozess auszeichnen.

Über die Azure-Plattform profitieren Sie darüber hinaus von der Innovationskraft von Microsoft, etwa in Bereichen wie IoT, Machine Learning oder Advanced Analytics.

# SO VERLÄUFT IHR ABO MIT UNSEREN SERVICES

Zu Beginn Ihrer Abo-Laufzeit setzen wir natürlich die Conversion nach SAP S/4HANA um. Sie benötigt ungefähr 6 Monate. Während der gesamten Abo-Laufzeit erfolgen dann weitere Innovationen, etwa durch Release-Upgrades und – je nach Abo-Paket – durch die Transformation und Anpassung Ihrer Geschäftsprozesse.



### 3 ODER 5 JAHRE LAUFZEIT

Conversion/4, unser SAP TRANSFORMATION ABO, ist mit Laufzeiten von drei und fünf Jahren erhältlich. Entscheidendes Kriterium ist dabei, ob Sie Ihre Geschäftsprozesse ändern und verbessern möchten. Wenn ja, beträgt die Laufzeit standardmäßig fünf Jahre.

Erfahren Sie jetzt mehr über Conversion/4, unser SAP TRANSFORMATION ABO:

[conversion-4.com](https://conversion-4.com)

3

Produktivbetrieb SAP S/4HANA als 3-stufige Landschaft auf Azure

4

Kontinuierliche Innovation/ Release-Upgrades



2

3

4

5

# DAS SOLLTEN SIE **JETZT ÜBERLEGEN**



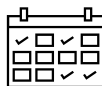
## **GESCHÄFTSPROZESSE VERBESSERN?**

Wollen Sie den Umstieg auf SAP S/4HANA nutzen, um Ihre Prozesse zu verbessern?  
Welche End-to-end-Prozesse? Wie stark wollen Sie standardisieren?  
Wie umfassend soll die Prozessverbesserung gestaltet werden?



## **ALTE DATEN MITNEHMEN?**

Dank unserer Tool-gestützten Conversion-Methodik können Sie genau  
so viele Jahresbestände an Daten in Ihr neues SAP S/4HANA mitnehmen,  
wie Sie möchten – bspw. nur die letzten 7 Jahre („Zeitscheiben“).  
Das spart Geld und klärt manchmal den Blick auf Analysen.



## **WANN STARTEN?**

Wir möchten Ihnen keine Angst machen, aber alle Analysten prognostizieren  
Engpässe bei SAP-Fachpersonal und -Ressourcen in den kommenden Jahren.  
Das ist bei uns nicht anders. Investieren Sie nicht in alte SAP-Technologie,  
sondern lieber gleich in SAP S/4HANA.



# AUSZUG UNSERER REFERENZEN MIT SAP S/4HANA

---

 AFRISO

 BHS

 BECKER

BIZERBA

 Blickle

BOMAG

 Elbit Systems™

EJOT®

 EGGER

 FABER-CASTELL  
since 1761

 Hirschvogel  
Group

 HYDAC



LEONHARD WEISS  
BAUUNTERNEHMUNG

 masa  
Milestone to your success.

 MITSUBISHI  
CHEMICAL



rose  plastic®  
innovations in plastic packaging

STEULER

 STÜKEN  
PRÄZISION IN METALL

swoboda  
technologies

WEST  FLEISCH

winkler  
 Das passt.

 wörwag  
PHARMA

VEGA

 VEMAG  
ANLAGENBAU



### **UNSER WORKSHOP-ANGEBOT**

Mit den Conversion/4 Discovery Paketen sorgen wir bereits im Vorprojekt Ihrer SAP S/4HANA Conversion für Klarheit und Sicherheit.

[ALL-FOR-ONE.COM/DISCOVERY](https://all-for-one.com/discovery)

**Christian Scheichl**

Sales Manager

All for One Austria GmbH

Rothschildplatz 3

1020 Wien

T +43 1 219720246

[christian.scheichl@all-for-one.com](mailto:christian.scheichl@all-for-one.com)

**Die All for One Group steigert die Wettbewerbsfähigkeit von Unternehmen in einer digitalen Welt.**

Dafür vereint die Gruppe Strategie- und Managementberatung, Prozessberatung, Branchen-Expertise und Technologie-Know-how in Kombination mit IT-Beratung und -Services unter einem Dach. All for One ist führender SAP- und Microsoft-Partner und unterstützt mehr als 2.500 Kunden aus Deutschland, Österreich und der Schweiz bei der Unternehmenstransformation und dem Ausbau ihrer Wettbewerbsfähigkeit.